



月刊あずかりくん 2006年1月号

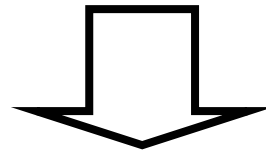
固定客の獲得とプリペイドカード



株式会社 ライト

常連さんを増やしませんか？

- 「また行きたくなるお店」の特徴としては“気持ちのよい接客”や“仕上げのよさ”などが挙げられます。その他にちょっとした仕掛けで新しいサービスを提供し、常連さんを増やしてみませんか？



そこで、あずかりくんSYS-7500に常連さん獲得のためのオプションを追加しました。

それはプリペイドカードです！！

○ 会計時の煩わしさを軽減します

・小銭の出し入れやおつりの受渡しをする必要がないので手間が省け、スマートな会計でスピーディーな受付けができます。

○ お客様を逃がしません

・高額なプリペイドカードを発行すれば、お客様を囲い込むことができ、プレミアム(おまけ)をつけると利用価値もアップします。

・オリジナルデザインのカードを採用することによりライバル店との差別化、自店のブランド化につなげることもできます。



より多くのお客様に利用していただくために...

せっかくプリペイドカードを導入したのにお客様に使っていただかないと無駄になってしまいます...

そこでライトからの提案です！

- **プリペイドカード特別価格**

プリペイドカードでお支払いのお客様への特別価格。
例えばワイシャツ回数券のように特定商品の価格を通常価格より安く設定。

- **使用済みのプリペイドカードを集めて特典**

例えばハンガー回収のように使い切ったプリペイドカードを5枚集めたら、
お客様に特典を進呈！

- **誕生日にプレゼント**

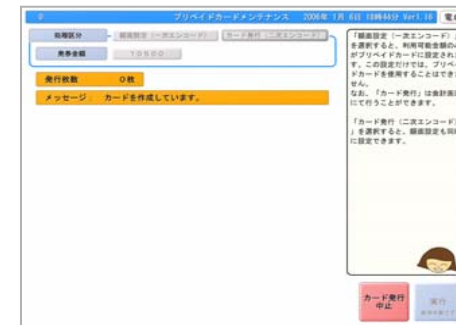
お誕生日特典として、お客様にプリペイドカードをプレゼントすることによって、今まで使ったことがないお客様への利用促進になります。
また、お客様自身がお近所へのプレゼントとしてご使用なられても同じ効果が期待できます。
なんととっても、回数券や商品券とは異なり、財布にスッキリ収納できかさばりません。



さらに使いやすく...

SYS-7500では、プリペイドカード機がレジと連動になりました。

- **金額を打ち間違える心配がありません**
 - ・プリペイドカードを挿入して確定ボタンを押すだけです。金額を打ち直す必要はありません。
- **日報に反映することができます**
 - ・プリペイドカードの利用金額、回数を印字させることができます。
 - ・プリペイドカードの発行枚数、金額が一目で分かります。
- **プリペイドカード発行が分かりやすく簡単にできます**
 - ・画面を数回タッチするだけで、プリペイドカードに額面を登録することができます。カードを使用可能な状態にできます。
 - ・もちろん、カード発行画面はパスワードで保護されているので、管理者以外はカード発行を行えません。



このようにプリペイドカードの導入はお客様と店舗の両方にメリットがあります。お客様への新しいサービス、販促をお考えの方にプリペイドカードの導入をお勧めします。